

Recruiter & Jobs

Job Wrapping

Machen Sie das Beste aus den Updates bei LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs.



Inhalt

Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

Best Practices für Job Wrapping 2

Empfohlene Workflows

Alternative Vorgehensweisen

Zusammenfassung und FAQs



Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

So nutzen Sie Job Wrapping, Projekte und Stellenanzeigen.

Das Job Wrapping-Menü

- Beim Job Wrapping-Menü hat sich durch das Update nichts geändert. Sie können darauf zugreifen, indem Sie zu Jobs > Job Wrapping navigieren.
- Beim Job Wrapping werden
 Stellenanzeigen weiterhin basierend auf Pinning, Tagging, Regeln und Backfill veröffentlicht.
- Wenn Sie auf Job Wrapping klicken, öffnet sich das Job Wrapping-Menü in einem neuen Tab. Möchten Sie zur vorherigen Seite zurückkehren, klicken Sie einfach in Ihrem Internetbrowser auf Zurück.

in RECRUITER

C Search to Post		Search to Post
Utilized slots	/0	
1 Pinned Jobs	0	Search keywords within the location, title, or description
2 Tagged Jobs	0	Location - Title - Industry - Function - Experience -
③ Posting Rules		
4 Backfilled Jobs	0	Showing 1-25 of 39 jobs that match your filter
C Settings		Shampooer
Your Team		Posted 17 hours ago (Updated 14 hours ago)
Bo Yao		San Francisco, CA, US
Jonathan Pohl		
Lauri J. Moore		Medical Technician - Test Case 16.1 Posted 17 hours ago (Updated 14 hours ago)
Wenxin X.		San Francisco, CA, US
Frank Bakala (You)		
Abbie Cutone	1	Crossover - AWS Architect - \$100k/year USD - JobID #3343
Rafael Crespo		Posted 17 hours ago (Updated 14 hours ago)
Pablo Crespo	38	#LI-DN1
Ramil Nobleza	0	
Chong Bu Won		Staff Psychologist
Chaofan (Bill) Huang		Posted 17 hours ago (Updated 14 hours ago)
Gong Lim		San Francisco, CA, US

?	(
Clea Save as p	ar posting

Stellenanzeigen und Projekte

In der überarbeiteten Version von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs werden Projekte als Ordner dargestellt, in denen Ihre Stellenanzeigen und alle damit zusammenhängenden Abläufe zentral verwaltet werden können.

Wenn eine Stellenanzeige über Job Wrapping veröffentlicht wird, wird automatisch ein Projekt mit demselben Titel erstellt.

Recruiter-Suche

Stellenanzeige



Job Wrapping-Stellenanzeigen

Sie können die Liste Ihrer Job Wrapping-Stellenanzeigen aufrufen, indem Sie auf *Jobs > Alle Jobangebote ansehen* klicken.

- 1. Titel der Stellenanzeige
- Dies ist das Projekt, in dem die Stellenanzeige veröffentlicht wurde. Wenn Sie darauf klicken, werden Sie zum Tab *Kandidatenpool* weitergeleitet.
- 3. Wenn Sie hier klicken, sehen Sie eine Liste der Kandidaten, die auf LinkedIn zwar auf *Bewerben* geklickt haben, die Bewerbung auf Ihrer Karriereseite* aber nicht abgeschlossen haben.
- 4. An diesem Label erkennen Sie, dass die Anzeige über Job Wrapping veröffentlicht wurde.

in	RECRUITER	Projekte
Ar	nzeigen (15))
Ф I	Filter zurücksetzer	n
Q	Nach einer Stelle	suchen
Star	ndort	
Sta	ndort suchen	
\checkmark	Alle	
	Jemen (11)	
	Houston, Texas, Ve	ereinigte Sta
	94158, San Francis Staaten von Ameri	sco, Kaliforr ka
	34286, Spangenbe	rg, Hessen,
Meh	r anzeigen	

*Hier wird Apply Starters angezeigt, wenn Sie Bewerber auf Ihre Karriereseite weiterleiten, um dort die Bewerbung auszufüllen. Wenn Sie Bewerbungen auf LinkedIn entgegennehmen, steht hier Bewerber.



Projekte mit Job Wrapping-Stellenanzeigen (Anzeigenprojekte)

Projekte, die automatisch über Job Wrapping-Stellenanzeigen erstellt werden (*Anzeigenprojekte*), haben standardmäßig denselben Titel wie die zugehörige Stellenanzeige.*

- 1. Hier finden Sie die Projektliste.
- Mit diesem Filter können Sie die Liste auf Anzeigenprojekte beschränken. Sie können Anzeigenprojekte basierend auf ihrem Status filtern (Aktiv, Deaktiviert, Entwurf und Wird geprüft).
- 3. An diesem Label erkennen Sie, dass es sich um einen Wrapped Job handelt.
- 4. Titel der Stellenanzeige, die in diesem Projekt enthalten ist.

in RECRUITER Projekte Jobs Berichte	Q
Projekte (149)	2
Projekte zeigen mit: Nur suchen Stellena	nzeige (Aktiv) 🗸 Geteilte Bewerber Löschen
O Filter zurücksetzen	149 PROJEKTE
Q Nach einem Projekt suchen	Systems Engineer ID:351686628 Wrapped Job: Regel
Standort	Houston, Texas, Vereinigte Staaten von Amerika • Vor 2 Wochen erstellt
Standort suchen	Verantwortliche/r: Pat Webb
Alle	 Job: Systemingenieur (aktiv): 0 Apply Starters 0 Kandidaten in der Pineline
Jemen (92)	
Berkeley, Kalifornien, Vereinigte Staaten	Customer Success Manager III ID: 347876292 Wrapped Job: F
Aden, Jemen (3)	Philadelphia, Pennsylvania, Vereinigte Staaten von Amerika • Vor 4 Wochen 4

*Wenn Sie ein Projekt geöffnet haben, können Sie den Projektnamen bearbeiten. Klicken Sie dazu neben dem Projektnamen auf das Stiftsymbol oder rufen Sie den Tab *Projekteinstellungen* auf.

	Ei	ne	n	eu	e	Su	
		3					
۲e	ege	ł					
e	rs	tell	lt				

Suchergebnisse und Stellenanzeigen zentral verwalten

Mit den neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs verwalten Sie Ihre Recruiter-Suche und Stellenanzeige für eine offene Position am besten in demselben Projekt.

Ein Projekt ist an eine Position geknüpft, die Sie besetzen möchten. Mithilfe von künstlicher Intelligenz werden geeignete Kandidaten dafür gesucht. Jedes Mal, wenn Sie einen Kandidaten speichern, ausblenden oder kontaktieren, wird LinkedIn signalisiert, auf welche Kriterien es Ihnen ankommt.

In Projekten werden diese Signale verwendet, um Ihnen geeignetere Kandidaten für die offene Position vorzuschlagen. Durch die Verwaltung Ihrer Stellenanzeige und die Recruiter-Suche in einem Projekt werden diese Empfehlungen somit immer besser.





Inhalt

Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

Best Practices für Job Wrapping 2

Empfohlene Workflows

Alternative Vorgehensweisen

Zusammenfassung und FAQs



Best Practices für Job Wrapping

Pinnen oder taggen Sie Stellenanzeigen, um die empfohlenen Prozesse für LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs zu aktivieren.

Stellenanzeigen durch Pinnen und Taggen auf LinkedIn verwalten

Wenn Sie Ihre Recruiter-Suche und Stellenanzeige in demselben Projekt verwalten möchten, müssen Sie Job Wrapping-Stellenanzeigen in LinkedIn Recruiter anzeigen und verwalten können.

Nutzer, die kein Administrator sind, müssen dafür Eigentümer der Job Wrapping-Anzeigen sein (sie müssen der Jobinserent sein), um sie in LinkedIn Recruiter verwalten zu können.*

Am besten gehen Sie wie hier beschrieben vor, um die Eigentümerschaft für Job Wrapping-Anzeigen zu etablieren:

- Stellenanzeigen taggen
- Stellenanzeigen mit einem Pin markieren

*Wenn ein Nutzer, der kein Administrator ist, Pinning oder Tagging nicht nutzt, um die Eigentümerschaft für seine Stellenanzeigen zu etablieren, ist es möglich, dass die Stellenanzeigen in LinkedIn unter einem anderen Nutzer veröffentlicht werden. Nutzer, die kein Administrator sind, sehen Stellenanzeigen anderer Nutzer nicht.



Tagged Jobs

Add your personal tag to your jobs' descriptions to ensure they're wrap expire on your career website or until you remove your tag. If you add be wrapped. Tags take priority over rules and the backfill.

Your personal tag is currently #LI-AV22 | Edit

2





Stellenanzeigen in Ihrem BMS taggen

So geht's:

- Klicken Sie im Job Wrapping-Menü links auf Tagged Jobs.
- 2. Suchen Sie nach Ihrem eigenen Tag (siehe Abbildung). Sie können die Zeichen nach dem Bindestrich ändern, damit Sie sich Ihr Tag leichter merken können (z. B. "#LI-JA" für Joachim Auerbach).
- 3. Hier sehen Sie, wie viele der Job Slots, die Ihnen zugewiesen wurden, Sie bereits nutzen.
- 4. Fügen Sie bei Stellenanzeigen, die auf LinkedIn veröffentlicht werden sollen, beim Erstellen der Jobbeschreibung in Ihrem BMS Ihr Tag am Ende der Beschreibung ein. Wenn Sie nur eine begrenzte Anzahl von Job Slots haben, sollten Sie die Tags nur bei Positionen mit hoher Priorität einfügen.





Stellenanzeigen im Job Wrapping-Menü mit einem Pin markieren So geht's:

- Klicken Sie im Job Wrapping-Menü in das Feld Search to Post (Jobs suchen und veröffentlichen). Geben Sie Keywords zum Standort, Titel oder zur Jobbeschreibung ein. Suchergebnisse lassen sich eingrenzen, indem Sie unter der Suchleiste die Filter Location, Title, Industry, Function oder Experience verwenden.
- 2. Drücken Sie die Eingabetaste oder klicken Sie auf das blaue Lupensymbol, um die Suche zu starten. Daraufhin erscheint unter der Suchleiste eine Liste der Jobs, die Ihren Suchkriterien entsprechen.
- 3. Suchen Sie nach der gewünschten Jobbeschreibung, bewegen Sie den Cursor darüber und klicken Sie auf *Pin this Job**. Ihre Anzeige wird dann sofort in einem Job Slot veröffentlicht und es wird automatisch ein Anzeigenprojekt erstellt.



*Die Anzeigen in Ihren Suchergebnissen umfassen alle Anzeigen aus Ihrem Anzeigenkanal (z. B. Ihrer Karriereseite). Dazu gehören Stellenanzeigen, die in Job Slots auf LinkedIn aufgegeben wurden sowie Stellenanzeigen, die auf LinkedIn als "Limitierte Stellenanzeigen" angezeigt werden (kostenlose Stellenanzeigen, die LinkedIn Mitgliedern gegenüber nicht aktiv beworben werden, die über eine Jobsuche aber gefunden werden können). Wenn Sie den Cursor über eine Anzeige bewegen und Pin this Job nicht angezeigt wird, wurde diese Anzeige bereits in einem Job Slot veröffentlicht.

Job Slots Nutzern zuweisen

Eigentümer von Jobbeschreibungen können Tagging oder Pinning nur verwenden, wenn ein Nutzer mit wie sie Job Slots haben.

So verwalten Sie Job Slot-Zuweisungen (nur für Administratoren):

- 1. Bewegen Sie den Cursor über Ihr Profilfoto rechts oben in LinkedIn Recruiter und wählen Sie aus dem Dropdown-Menü Nutzer verwalten aus.
- 2. Gehen Sie für jeden Nutzer, der Stellenanzeigen aufgeben soll, zu Bearbeiten > Angaben bearbeiten.
- 3. Hier können Sie die Zuweisungen für Job Slots bearbeiten. Wir empfehlen, dass Sie jedem Nutzer die Gesamtzahl der Job Slots auf dem Dashboard zuweisen (z. B.: Wenn auf Ihrem Dashboard insgesamt 40 Job Slots vermerkt sind, weisen Sie jedem Nutzer 40 Job Slots zu). Sollte es Probleme geben, weil einige Nutzer zu viele Job Slots verwenden, können Sie deren Anzahl an Job Slots verringern.

Administratorlizenz ihnen genügend Job Slots zugewiesen hat. Nutzer können nur so viele Wrapped Jobs veröffentlichen,

Angaben bearbeiten		×
Pat Fleming Administrator/in Senior Technical Consultant Vereinigte Staaten		
Lizenzfunktion	Berechtigungen	
Recruiter-Lizenz - 18	Dieser Lizenznehmer darf neue Profile hinzufügen Hinweis: Wenn Sie diese Option auswählen, darf der Lizenznehmer automatisch auch Profile bearbeiten.	
Zuweisungen für Job Slot	Dieser Lizenznehmer darf Profile bearbeiten	
Beschreibung	Administratorrechte erteilen	
	Abbrechen Speichern	

Weitere Vorteile von Tagging oder Pinning (Teil 1)

Tagging und Pinning bieten zahlreiche Vorteile, durch die Sie effektiver Kandidaten finden können.

Apply Starters = warme Leads

Wenn Sie der Eigentümer von Job Wrapping-Anzeigen sind, können Sie sich die **Apply Starters** für Ihren Job ansehen, also Kandidaten, die auf LinkedIn auf "Bewerben" geklickt haben und dann zur Bewerbung auf Ihre Karriereseite weitergeleitet wurden. aber ihre Bewerbung nicht abgeschlossen haben. Diese Personen haben sich allerdings damit einverstanden erklärt, dass ihr Profil mit Ihnen geteilt wird. Somit sind Apply Starters gute "warme Leads". Diesen Kandidaten können Sie kostenlos InMail-Nachrichten senden.



Empfehlungen

Sehen Sie sich Empfehlungen an, die möglicherweise gut für die Position geeignet sind. Empfehlungen erscheinen, sobald eine Anzeige aufgegeben wurde. Mit jedem Kandidaten im Projekt, den Sie *speichern, ausblenden* oder *kontaktieren*, werden diese Empfehlungen besser.



Weitere Vorteile von Tagging oder Pinning (Teil 2)

Tagging und Pinning bieten zahlreiche Vorteile, durch die Sie effektiver Kandidaten finden können.

Profilinformationen in öffentlichen Anzeigen

Bei öffentlichen Stellenanzeigen lassen sich Ihre LinkedIn Profilinformationen einblenden, damit Jobsuchende sie sehen. Das hat zwei Vorteile: Sie erhöhen damit die Wahrscheinlichkeit, dass Jobsuchende sich bewerben, und Sie geben LinkedIn Premium-Mitgliedern die Möglichkeit, Ihnen eine InMail-Nachricht zu senden.

Jobinserent kontaktieren



Sidney King LinkedIn Talent Solutions: Kund PREMIUM

InMail senden

Performance Ihrer Stellenanzeige

Behalten Sie im Auge, wie oft Ihre Stellenanzeige aufgerufen wurde und wie viele Bewerber es gibt. Sie können diese Daten nach Ausbildungsniveau, Karrierestufe, Standort und aktuellem Unternehmen kategorisieren.

Zugriffe auf Anzeigen

Sehen Sie sich Details zu Bewerbern und Besuchern Ihrer Anzeigen an, etwa wo diese Personen arbeiten und welche Hochschule sie besucht haben.

Anzeigen nach: Region 🔻				
Region Anzahl der E	Bewerbungen nach Ansicht ein	er Jobanzeige	A: Tägliche individuelle Anzeigenansichten durch Mitglieder	• B: Inc
London, Großbritannien	31%	A: B:	316	1.020
Großbritannien	23%	A: B: 84	359	

Inhalt

Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

Best Practices für Job Wrapping 2

S Empfohlene Workflows

Alternative Vorgehensweisen

Zusammenfassung und FAQs



Empfohlene Workflows

Für Kunden, bei denen die Anzeigeninhaber ihre Job Wrapping-Anzeigen verwalten.

Vor dem Starten einer neuen Suche nach Anzeigenprojekten suchen

Wenn Sie in LinkedIn Recruiter eine Suche für eine offene Position durchführen möchten, rufen Sie als Erstes *Jobs > Alle Jobangebote ansehen* auf. So erkennen Sie, ob bereits eine Stellenanzeige für diese Position veröffentlicht wurde.

Gibt es bereits eine entsprechende Stellenanzeige, können Sie das zugehörige *Anzeigenprojekt* nutzen, um Suchen in LinkedIn Recruiter durchzuführen. So können Sie Ihre Kandidatensuche und Stellenanzeige zentral verwalten und gleichzeitig die Qualität Ihrer Empfehlungen maximieren.

- 1. Hier können Sie nach Stellenanzeigen suchen.
- Wenn Sie auf den Projektnamen klicken, wird der Kandidatenpool des Projekts aufgerufen. Hier können Sie eine Suche durchführen und sich die Apply Starters/Bewerber sowie Empfehlungen für eine Position ansehen.



Kandidaten im Kandidatenpool suchen und prüfen

Uber den Tab Kandidatenpool können Sie leicht eine Recruiter-Suche durchführen und sich Apply Starters sowie Empfehlungen ansehen.

- 1. Mithilfe der Filter und Optionen in der Leiste links können Sie eine Recruiter-Suche durchführen.
- 2. Hier können Sie sich die Apply Starters ansehen (Personen, die bei Ihrer LinkedIn Stellenanzeige auf Bewerben geklickt, aber die Bewerbung nicht abgeschlossen haben).
- 3. Zeigen Sie Empfehlungen für die Position an. Diese werden mit der Zeit immer besser, da das Tool dazulernt, wenn Sie Kandidaten für dieses Projekt speichern, ausblenden oder kontaktieren.





Zwei Projekte für dieselbe Rolle

Wenn Ihre Stellenanzeige per Job Wrapping auf LinkedIn gepostet wird, nachdem Sie bereits ein Projekt für diese Position erstellt haben, erhalten Sie zwei unterschiedliche Projekte mit demselben Namen.

- 1. Nur suchen-Projekt
- 2. Titel der Stellenanzeige
- 3. Anzeigenprojekt

in RECRUITER Projekte Jobs Berichte	
Projekte (151)	1
Projekte zeigen mit Nur suchen Stellenanz	eige 🔻 Geteilte Bewerber Löschen
C Filter zurücksetzen	151 PROJEKTE
Q Nach einem Projekt suchen	Customer Success Leader ID: 354946828
Standort	San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amerika 🏼
Standort suchen	Verantwortliche/r: Mia Müller
	• Empfohlene Kandidaten (Aktiv)
in RECRUITER Projekte Jobs	Berichte
Anzeigen (3)	
C Filter zurücksetzen	ANZEIGEN (3)
Q Jobs suchen	
	→ Projekt: Director, Customer Success
Standort	 → Projekt: Director, Customer Success Director, Customer Success
Standort	 → Projekt: Director, Customer Success Director, Customer Success GSOBA Company, San Jose, Kalifornien, Ve
Standort Standort suchen	 → Projekt: Director, Customer Success Director, Customer Success GSOBA Company, San Jose, Kalifornien, Ve Jobinserent: Andrew Wu • Art der Anzeige

Kandidaten in einem anderen Projekt speichern

Um die Qualität Ihrer Empfehlungen zu maximieren und Ihren Workflow zu optimieren, können Sie zwei Projekte zusammenlegen. Speichern Sie dazu geeignete Kandidaten aus Ihrem *Nur suchen*-Projekt in Ihrem *Anzeigenprojekt*.

Nur suchen-Projekt

- 1. Hier können Sie unter dem Tab Pipeline oder Recruiter-Suche Kandidaten auswählen.
- 2. Klicken Sie auf In einem anderen Projekt speichern.
- 3. Wählen Sie aus der Dropdown-Liste Ihr Anzeigenprojekt aus. Klicken Sie auf Speichern und fortfahren.

in RECRUITER Projekte Jobs Ber	ichte		Q Neu	ue Suche starten
Customer Success Leader GSOBA · San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staater	n von Amerika			
Kandidatenpool Pipeline Talent Insigh	ts Projekteins	tellungen		
+ Kandidaten hinzufügen				
line	2 AUSGEWÄHL	T Phase wechseln Nachricht	Zur Prüfung weiterleiten	In einem anderen Projek
Alle aktiven Kandidaten (2) Archivierte Kandidaten (0)		Piper Pena · 2. m Bereits berücksichtig Director, Customer Success bei Insightl San Rafael, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Computer-Software	g t Y n Amerika	
	Aktuell	Director, Customer Success bei Insight	y · 2019–heute	
Nicht kontaktiert (2) Kontaktiert 2	Früher	Director, Client Success U.S. bei adjust. Manager, Client Success bei Quantcast Manager, Client Success bei Rocket Fue Alle anzeigen (7)	com · 2018 - 2019 · 2016 - 2018 I Inc. · 2015 - 2016	
Beantwortet (0)	Ausbildung	Portland State University, Bachelor's De	egree • 2006 - 2010	

in RECRUITER Projekte Jobs Beric	hte	Suche speichern \times
Customer Success Leader 🖉 GSOBA · San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten Kandidatenpool Pipeline Talent Insights	von Amerika Projekteinstellungen	Name der Suche Customer Success Director suchen
+ Kandidaten hinzufügen		Projektname Projekt auswählen oder erstellen
Ihre Pipeline	2 AUSGEWÄHLT Phase	w Aktuelle Projekte
Alle aktiven Kandidaten (2) Archivierte Kandidaten (0)	Piper Pena · Director, Cust San Rafael, Kalifo Computer - Software	2 Customer Success Leader ID: 354946828 GSOBA · Company, San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von A Director, Customer Success ID: 354946820 GSOBA · Company, San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von A
Nicht kontaktiert (2) Kontaktiert 2	Aktuell Director, Cust Früher Director, Clien Manager, Clien Manager, Clien Alle anzeigen (Anzeigenentwurf ID: 345453276 BSOBA · Testseite, Testseite - Berkeley, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amerika · Verantwortliche/r: Kevin Lin J2C Testjob Aktualisiert Unternehmen ID: 161699657 Casilo · Quasan, YE · Verantwortliche/r: Matthias Zeller
Beantwortet (0)	Ausbildung Portland State	Director, Customer Success ID: 347410356

Kandidaten finden, die Sie aus einem anderen Projekt übertragen haben

Nachdem Sie Kandidaten aus dem Nur suchen-Projekt in das Job-Projekt übertragen haben, finden Sie sie im Job-Projekt unter dem Tab Pipeline.

Sie können zum Tab *Kandidatenpool* navigieren, um die Personalsuche fortzusetzen.

Anzeigenprojekt

- Hier können Sie Suchen durchführen und sich die Apply Starters für Ihre Stellenanzeige ansehen.
- 2. Kandidaten, die Sie von Ihrem *Nur* suchen-Projekt in dieses Projekt übertragen haben, können Sie sich entweder in der ersten Phase der *Pipeline* oder über den Abschnitt *Alle aktiven Kandidaten* in der Pipeline ansehen.

1 2			
in RECRUITER Projekte Jobs Be	erichte		Q Neue
Director, Customer Success GSOBA · San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staate	en von Amerika 🌢 Ar	nzeige veröffentlicht am 24. Februar 2020	
Kandidatenpool Pipeline Talent Insig	hts Projekteinst	ellungen	
+ Kandidaten hinzufügen			
Ihre Pipeline	✓ 2 TREFFER	Q Suche (Name, Position, Kenntnis, Land)	
Alle aktiven Kandidaten (2) Archivierte Kandidaten (0)		Cory Farmer · 3. in Customer Success Director bei Botify Brooklyn. New York, Vereinigte Staaten von Amerika	
	Aktuell	Customer Success Director bei Botify · 2019-heute	
Nicht kontaktiert (2) Kontaktiert 2	Früher	Senior Customer Success Manager bei Botify · 2018 - 2018 Customer Success Manager bei Botify · 2016 - 2018 Account Manager bei Integral Ad Science · 2015 - 2016 Alle anzeigen (7)	19
Beantwortet (0)	Ausbildung	Five Towns College, BA · 2006 - 2010	
Dealitivor tet (0)	Spotlights	Offen für neue Möglichkeiten	
	Aktivitäten	🖹 In 2 Projekten	
	Gespeichert von	Sidney King am 25. Februar 2020	

Eine Suchanfrage in einem anderen Projekt speichern

Sie können eine Suchanfrage aus einem *Nur suchen*-Projekt in einem *Anzeigenprojekt* speichern. Somit müssen Sie sie nicht neu erstellen.

Nur suchen-Projekt

- 1. Rufen Sie Ihr *Nur suchen*-Projekt auf.
- 2. Klicken Sie auf *Suchverlauf* und dann neben der gewünschten Suche auf *Suche speichern*.
- 3. Geben Sie einen Namen für die Suche ein.
- 4. Wählen Sie im Dropdown-Menü den Namen Ihres *Anzeigenprojekts* aus und klicken Sie auf *Speichern*.





	ame der Suche
	Customer Success Director suchen
2	rojektname
	Projekt auswählen oder erstellen
	+ Neues Projekt erstellen
	Aktuelle Projekte
	Customer Success Leader ID: 354946828 GSOBA · Company, San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von A
	Director, Customer Success ID: 354946820 GSOBA · Company, San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von A
	Anzeigenentwurf ID: 345453276 BSOBA • Testseite, Testseite - Berkeley, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amerika • Verantwortliche/r: Kevin Lin
	J2C Testjob Aktualisiert Unternehmen ID: 161699657 Casilo • Quasan, YE • Verantwortliche/r: Matthias Zeller
	Director, Customer Success ID: 347410356 auto acoreana, San Jose Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amer

Nicht genutzte Projekte archivieren

Nachdem Sie Ihre Kandidaten in das Anzeigenprojekt übertragen haben und das Nur suchen-Projekt nicht mehr benötigen, können Sie es in den Einstellungen archivieren.



in

Cι

GSC

RECRUITER Projekte Jobs K a	mpagnen Berichte	Q Neue Suche beginnen o
stomer Success Leader BA • San Jose, Kalifornien, Vereinigte	Staaten von Amerika · Anzeige veröffentlicht am 24. Februar 2020	
andidatenpool Pipeline Tal	ent Insights Projekteinstellungen	
Customer Success Leader GSOBA San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amerika	Projektdetails	
	Projektname Customer Success Leader	
ojektdetails Istellungen für Arbeitsabläufe	Projektbeschreibung	
ndidaten importieren	Jobbezeichnung Director of Customer Success	
teilte Bewerber	Standort San Jose, Kalifornien, Vereinigte Staaten von Amerika	
	Karrierestufe	

Projekt archivieren



Inhalt

Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

Best Practices für Job Wrapping 2

Empfohlene Workflows

Alternative Vorgehensweisen

Zusammenfassung und FAQs



Alternative Vorgehensweisen

Für Kunden, die alle Job Wrapping-Anzeigen unter einem einzigen Nutzer veröffentlichen.

Anzeigenprojekte mit anderen Nutzern teilen

Standardmäßig haben nur der Jobinserent und Administratoren Zugriff auf Stellenanzeigen. Wenn Sie alle Job Wrapping-Anzeigen unter einem einzigen Nutzer (dem "Standardinserenten") veröffentlichen, kann der Anzeigeninhaber möglicherweise die zugehörigen Stellenanzeigen nicht verwalten.

Falls Ihr Team alle Jobs unter einem Standardinserenten veröffentlicht, aber die jeweiligen Eigentümer ihre eigenen Stellenanzeigen auf LinkedIn verwalten sollen, kann der Standardinserent die Anzeigeninhaber als Mitwirkende einladen.

Einem Projekt Nutzer hinzufügen



1. Navigieren Sie zu Jobs > Alle Jobangebote ansehen und klicken Sie auf das gewünschte Projekt.

2. Klicken Sie in einem Projekt auf das "+"-Symbol.

3. Geben Sie den Nutzer ein, den Sie in das Projekt einladen möchten, klicken Sie auf Zugriff: Gesamtes Projekt und klicken Sie anschließend auf Einladen.



Suchergebnisse und Stellenanzeigen in separaten Projekten verwalten

Wenn der Standardinserent die Anzeigeninhaber nicht zu *Anzeigenprojekten* hinzufügt, können diese auch einfach in einem separaten Projekt Suchen ausführen – wie schon bei der letzten Generation von LinkedIn Recruiter.

1. Wenn ein Kandidat in einem Projekt gespeichert, ausgeblendet oder kontaktiert wird, wird dadurch eine Liste mit Empfehlungen ausgelöst. Diese Empfehlungen werden immer relevanter, je mehr Kandidaten Sie speichern, ausblenden oder kontaktieren.

in RECRUITER Projekte Jobs	Berichte	Q Neue Suche starten	
Customer Success Leader GSOBA · San Jose, Kalifornien, Vereinigte Sta	aten von Amerika	tallumeen	🛔 Privat 🔶
Kandidatenpool Pipeline Falent in	Signts Projekteins	tellungen	
9,8 Tsd.+ Suchergebnisse Empfehl	ungen • BETA	Anzeige aufgeben + Kandidaten hinzufügen	Aus den Ergebnissen ausgebler
C Suchverlauf	9,8 TSD.+ EF	RGEBNISSE SUCHÜBERSICHT EINBLENDEN 🛩	< 1-2
Ergebnisse anzeigen für:		Shawn Harper - 3. Director of Customer Success bei Convo Communications	Speichern Ausblenden
😂 Eigene Filter 🔻		Internet	Nachricht
Spotlights in	Aktuell	Director of Customer Success bei Convo Communications • 2019-heute	In einem anderen Projek
+ Werden wahrscheinlich reagieren	Früher	Head of Customer Success bei RapportBoost · 2017 - 2019	
Positionen Löscher	1	Legal Fellow at Browne Labor Law, Professional Law Corporation \cdot 2013 - 2014 Alle anzeigen (5)	Notiz hinzufügen
Customer Success Director +	Ausbildung	Santa Clara University School of Law, Doctor of Law – JD • 2013 University of California, Santa Cruz, Bachelor of Arts – BA • 2009	Tag hinzufügen
	Cuedlishte		Zur Prüfung weiterleiter
Standorte + Standort des Kandidaten	Spotlights	C Onen fur neue Mognenkeiten 🖓 Onternenmens-Follower	Als PDF speichern
Kenntnisse und Evaluierungen		Cory Farmer - 3. in Customer Success Director bei Botify Brooklyn. New York, Vereinigte Staaten von Amerika	Ähnliche Personen finde



Inhalt

Die neuen Funktionen von LinkedIn Recruiter und LinkedIn Jobs

Best Practices für Job Wrapping 2

Empfohlene Workflows

Alternative Vorgehensweisen

Zusammenfassung und FAQ



Zusammenfassung und FAQ

Fassen wir die wichtigsten Punkte und häufig gestellten Fragen noch einmal zusammen.

Zusammenfassung

- 1 wird automatisch ein Anzeigenprojekt erstellt.
- Am besten nutzen Anzeigeninhaber Pinning oder Tagging, um die 2 von Empfehlungen zu maximieren.
- 3 genügend Job Slots zuweisen.
- 4

5

Wenn Sie alle Job Wrapping-Anzeigen unter einem Standardinserenten veröffentlichen, kann der Standardinserent die Anzeigeninhaber in die Anzeigenprojekte einladen. Außerdem können Anzeigeninhaber einfach in einem separaten Nur suchen-Projekt nach Kandidaten suchen.

Sobald eine Job Wrapping-Anzeige auf LinkedIn veröffentlicht wird,

Eigentümerschaft für ihre Job Wrapping-Anzeigen zu etablieren und die Qualität

Ein Administrator muss Nutzern, die Job Wrapping-Anzeigen posten möchten,

Wenn Sie ein Nur suchen-Projekt und ein Anzeigenprojekt für dieselbe Position haben, können Sie alle Aktivitäten im Anzeigenprojekt konsolidieren, indem Sie Kandidaten und Suchanfragen aus Ihrem Nur suchen-Projekt im Anzeigenprojekt speichern.

F: Ich habe gerade meine Stellenanzeige im BMS getaggt. Wie lange dauert es, bis sie auf LinkedIn gepostet und ein Anzeigenprojekt erstellt wurde?

A: Getaggte Stellenanzeigen werden innerhalb von maximal 24 Stunden veröffentlicht, da LinkedIn mehrmals pro Tag Stellenanzeigen von Ihrer Quelle verarbeitet.

F: Kann ich mein persönliches Tag an einer beliebigen Stelle in der Jobbeschreibung der BMS-Jobbeschreibung einfügen?

A: Ein persönliches Tag kann an einer beliebigen Stelle der Jobbeschreibung eingefügt werden. Wir empfehlen Ihnen jedoch, das Tag am Ende der Jobbeschreibung einzufügen, um die Jobsuchenden nicht zu verwirren.

F: Kann ich mein Tag in weißer Schrift einfügen, damit es in der Jobbeschreibung nicht zu sehen ist?

A: Ja. Sie können Tags in weißer Schrift einfügen, sofern das von Ihrem BMS unterstützt wird. Dann ist es in der Jobbeschreibung nur zu sehen, wenn jemand den Text markiert.

F: In einigen Fällen suchen mehrere Personaler Kandidaten für dieselbe Position. Können mehrere Personaler in unserem BMS denselben Job taggen?

A: Einer BMS-Stellenanforderung sollte immer nur ein Lizenznehmer hinzugefügt werden. Wird mehr als 1 Tag gefunden, veröffentlicht das System die Stellenanzeige nur unter 1 Lizenznehmer.

F: Kann ich mein persönliches Tag ändern?

A: Ja. Unser System weist Ihnen automatisch ein Tag im folgenden Format zu: #LI-XX#. Sie können das Tag bearbeiten, indem Sie sich in LinkedIn Recruiter anmelden und Jobs > Job Wrapping aufrufen. Klicken Sie dann links auf das Widget Settings. Hier können Sie die Zeichen nach dem Bindestrich ändern (z. B. könnte Joachim Auerbach sein Tag "#LI-SuperRecruiter" nennen). Hinweis: Die Tags müssen alle mit "#LI-" beginnen und dürfen keine Sonderzeichen enthalten.

F: Was passiert, wenn ich mehr Jobs tagge, als mein Administrator mir Job Slots zugewiesen hat?

A: LinkedIn veröffentlicht die getaggten Stellenanzeigen, die zuletzt veröffentlicht wurden. Beispiel: Wenn Ihnen 5 Job Slots zugewiesen wurden und Sie in Ihrem BMS 6 Anzeigen taggen, werden die aktuellsten 5 Anzeigen in Ihren Job Slots veröffentlicht.

F: Soll ich alle freien Stellen in meinem BMS taggen?

A: Wenn Ihnen nur eine begrenzte Anzahl von Job Slots zur Verfügung steht, sollten Sie die mit der höchsten Priorität taggen. Erkundigen Sie sich am besten bei Ihrem LinkedIn Recruiter-Administrator nach der richtigen Vorgehensweise, da dies möglicherweise davon abhängt, wie viele Job Slots auf Ihrem Dashboard vorhanden sind.









F: Ich habe dieselbe Stellenanzeige für verschiedene Standorte veröffentlicht. Dadurch wurde für jeden Standort ein separates Anzeigenprojekt erstellt. Wie soll ich die verschiedenen Anzeigenprojekte verwalten?

A: Im Moment gibt es keine Möglichkeit, mehrere Projekte zusammenzulegen. Wenn Sie die Kandidatenverwaltung optimieren möchten, können Sie ein zusätzliches Projekt erstellen, in dem Sie Ihre Recruiter-Suche durchführen können. Speichern Sie dann geeignete Kandidaten aus den Anzeigenprojekten in diesem Projekt.

F: Wie blende ich mein Profil in einer öffentlichen Stellenanzeige ein?

A: Melden Sie sich bei LinkedIn Recruiter an und navigieren Sie zu Jobs > Job Wrapping. Klicken Sie in der Leiste links auf das Widget Settings. Aktivieren Sie dort die Option Show Profile.

F: Was passiert, wenn ich die Informationen meiner BMS-Anforderung bearbeite? Wird dadurch ein neues Projekt erstellt, wenn das nächste Mal Informationen aus dem BMS abgerufen werden, oder bleibt die Stellenanzeige im ursprünglichen Projekt bestehen?

A: Wenn die Anforderungs-ID/-Nummer im BMS gleichbleibt, wird die LinkedIn Stellenanzeige aktualisiert und verbleibt im selben Projekt. Ändert sich die Anforderungs-ID/-Nummer durch Ihre Änderungen, wird die ursprüngliche Stellenanzeige deaktiviert und es wird eine neue Stellenanzeige in einem neuen Anzeigenprojekt erstellt.

F: Manchmal habe ich für eine freie Stelle mehrere Stellenanzeigen. Kann ich das Job Wrapping so konfigurieren, dass mehrere Job Wrapping-Anzeigen gleichzeitig in einem einzigen Projekt veröffentlicht werden?

A: Im Moment ist das nicht möglich. Für jede Stellenanzeige wird ein eigenes Anzeigenprojekt erstellt.

