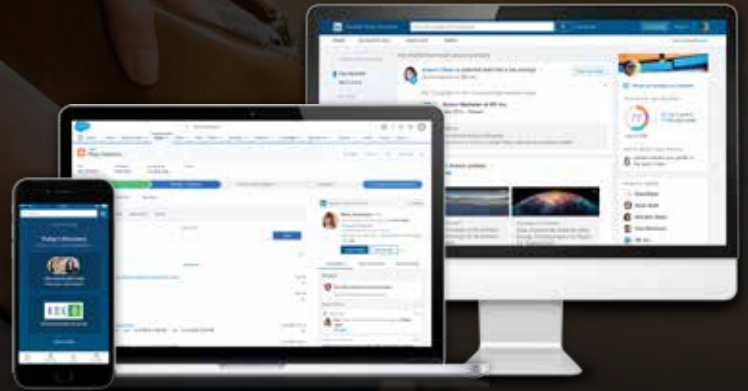


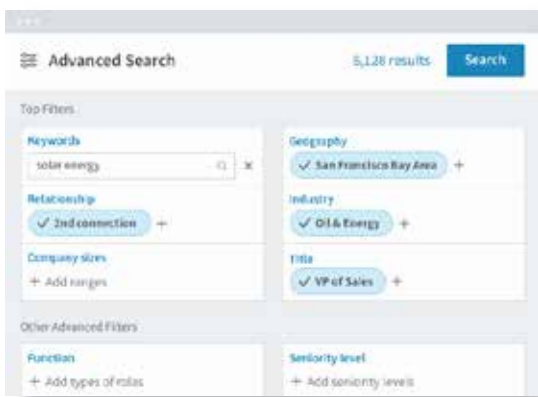


Bouw en onderhoud relaties met klanten die uw verkoopresultaten zullen helpen verbeteren



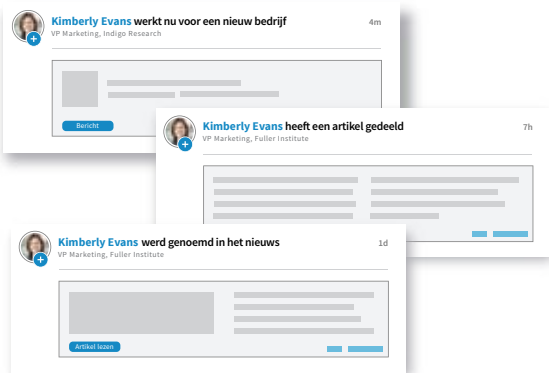
## Richt u op de juiste klanten en bedrijven

- Vind de juiste personen sneller met behulp van meer dan 20 geavanceerde zoekfilters
- Stel vast welke bedrijven de hoogste prioriteit hebben op basis van grootte, groei, inkomsten en meer
- Ontdek nieuwe mensen op basis van uw salesvoorkeuren



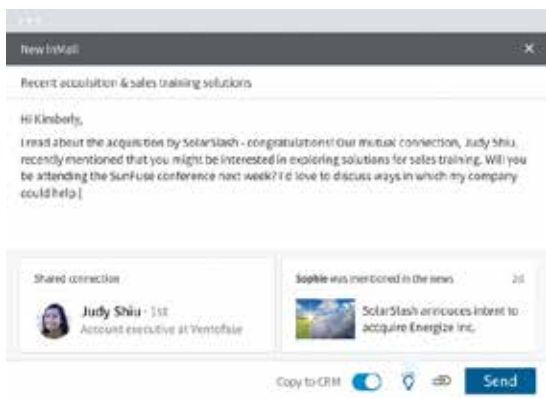
## Begrijp wat klanten belangrijk vinden

- Houd in de gaten hoe uw relaties zich ontwikkelen met opmerkingen en labels
- Blijf op de hoogte met behulp van automatische salesmeldingen
- Doe onderzoek naar prospects, waar u ook werkt - binnen uw CRM, per e-mail of op uw mobiele apparaat



## Benader klanten op een persoonlijke manier

- Ontdek de beste manier om te worden voorgesteld aan prospects
- Bereik uw prospects rechtstreeks binnen de juiste context
- Deel salescontent en bekijk of het mensen interesseert



## Kies de Sales Navigator-versie die bij u past

|   | <br><b>PROFESSIONAL</b><br>Voor de individuele professional die het LinkedIn-netwerk wil benutten om de pipeline aan te vullen en meer leads te vinden | <br><b>TEAM</b><br>Voor salesteams die hun gedeelde netwerk willen gebruiken om klantrelaties op te bouwen en te onderhouden | <br><b>ENTERPRISE</b><br>Voor bedrijven die LinkedIn optimaal willen benutten en hun bedrijfsnetwerk willen uitbreiden om klanten te vinden en relaties op te bouwen |
|---|---|--|---|
| InMails per maand                           | 20 per maand  | 30 per maand   | 50 per maand  |
| Geavanceerde zoekfunctie                    | ✓   | ✓  | ✓   |
| Aanbevolen leads en accounts                | ✓   | ✓  | ✓   |
| Meldingen voor functiewijzigingen           | ✓   | ✓  | ✓   |
| Nieuwsmeldingen voor prospects en bedrijven | ✓   | ✓  | ✓   |
| Opmerkingen en labels                       | ✓   | ✓  | ✓   |
| CRM-integratie                              |   | ✓  | ✓   |
| PointDrive-presentaties per maand           |   | 10   | Onbeperkt   |
| Voorgesteld worden via TeamLink             |   | Team-netwerk   | Bedrijfsnetwerk   |
| Rapportage- en beheerfunctionaliteit        |   | Basic  | Bedrijfsniveau  |

Bezoek voor meer informatie [sales.linkedin.com](https://sales.linkedin.com)