

LinkedIn Sales Navigator para o setor de manufatura



Descubra maneiras inovadoras de criar novos relacionamentos

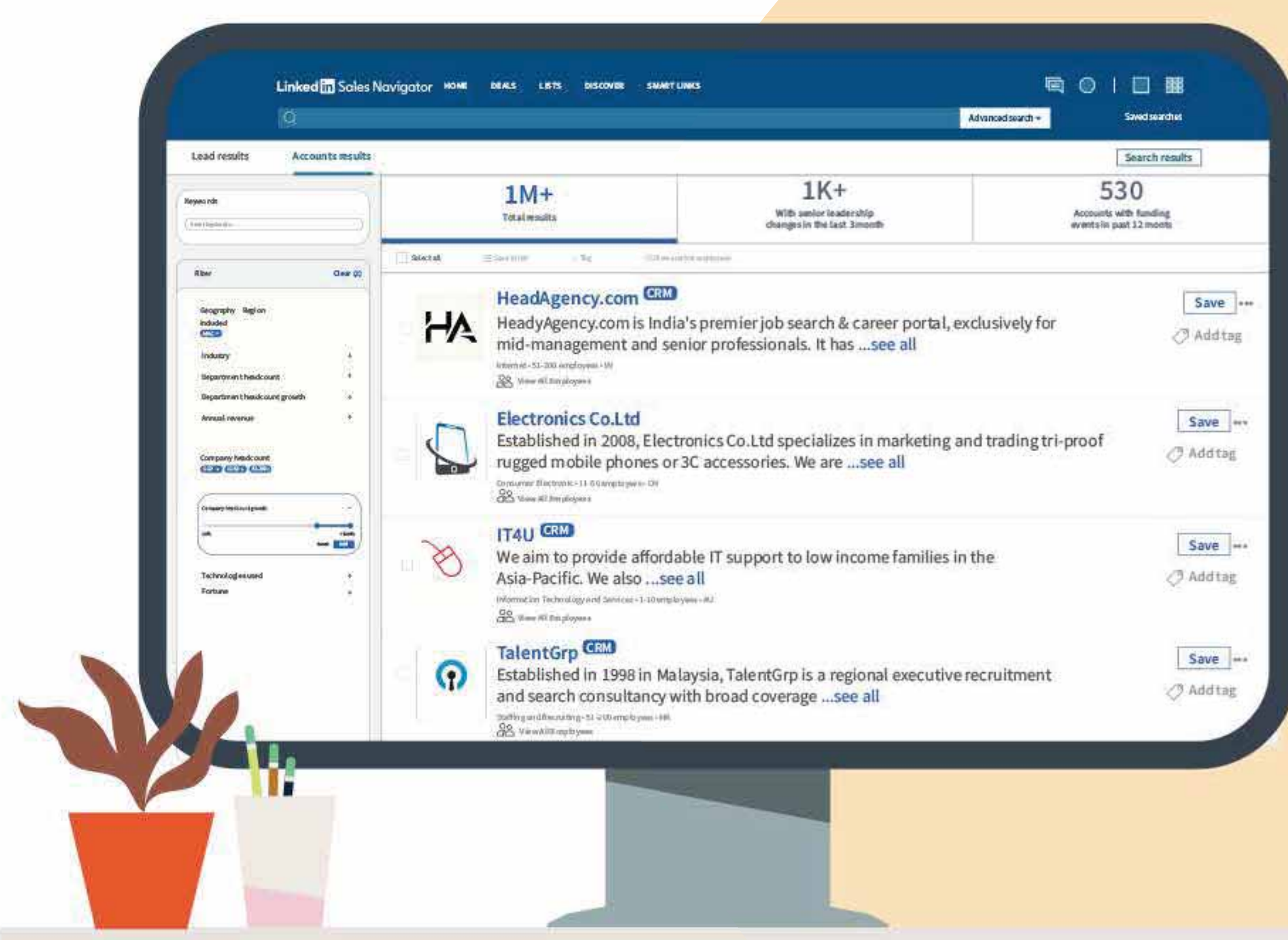
3 passos simples para gerar mais oportunidades com o LinkedIn Sales Navigator

1. Encontre as contas certas para segmentar

Aproveite os mais de 30 filtros avançados e destaques para pesquisar as contas de maior interesse.

O LinkedIn possui milhões de clientes de manufatura nos setores automotivo, químico, industrial, transporte e logística, entre muitos outros.

Ao salvar as contas de maior interesse, você receberá alertas quando elas forem mencionadas na mídia ou fizerem contratações importantes.

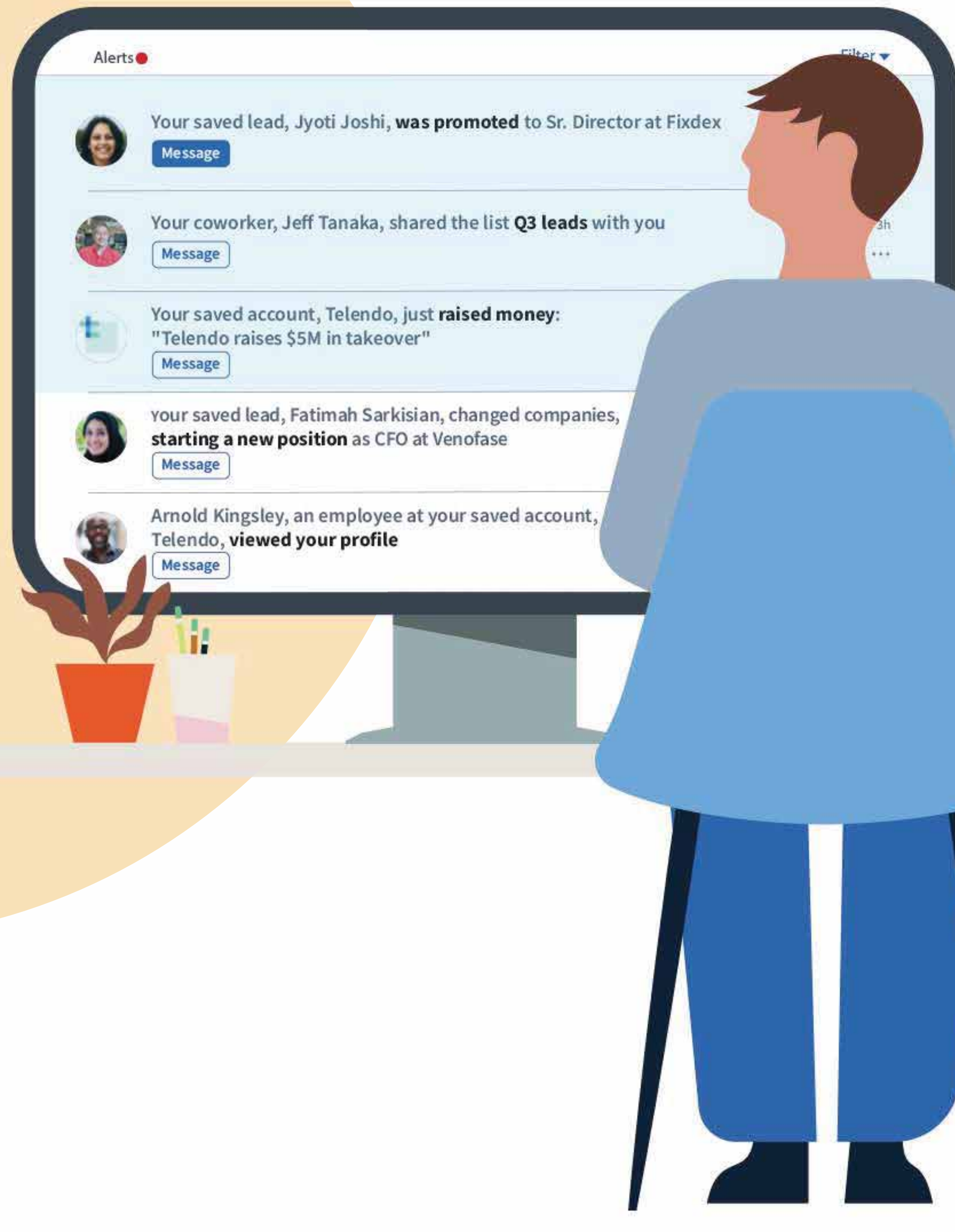


- Mais de 30 filtros de pesquisa avançada e Spotlights
- Mais de 20,3 milhões de decisores globais no setor de manufatura
- Mais de 10,5 milhões de clientes do setor de manufatura que não estão conectados com vendedores

2. Encontre o decisor certo nas contas de maior interesse e saiba quando entrar em contato

Ao salvar potenciais clientes como leads, você receberá atualizações em tempo real sobre eventos importantes, mudanças de emprego e promoções, entre outros, em um feed dedicado.

Não perca as atualizações importantes que podem ficar perdidas em seu feed básico do LinkedIn.



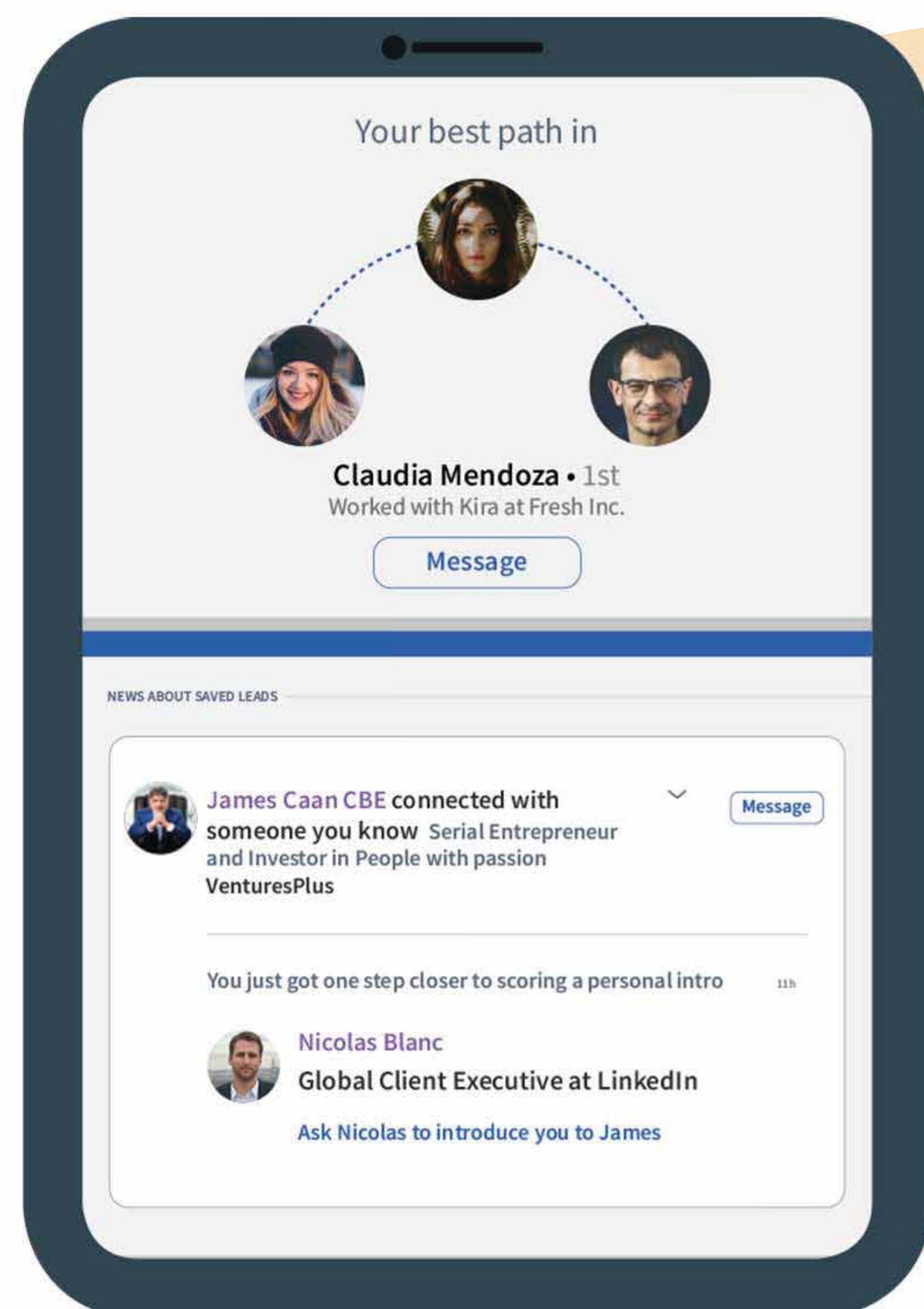
- Mais de 1,7 milhões de decisores do setor de manufatura mudaram de cargo no ano passado
- Mais de 84,2 milhões de publicações e conteúdos foram compartilhados por decisores do setor de manufatura no ano passado

3. Entre em contato por meio de indicações ou por InMail

Descubra como fazer com que seus contatos ou sua rede combinada indiquem você a um comprador.

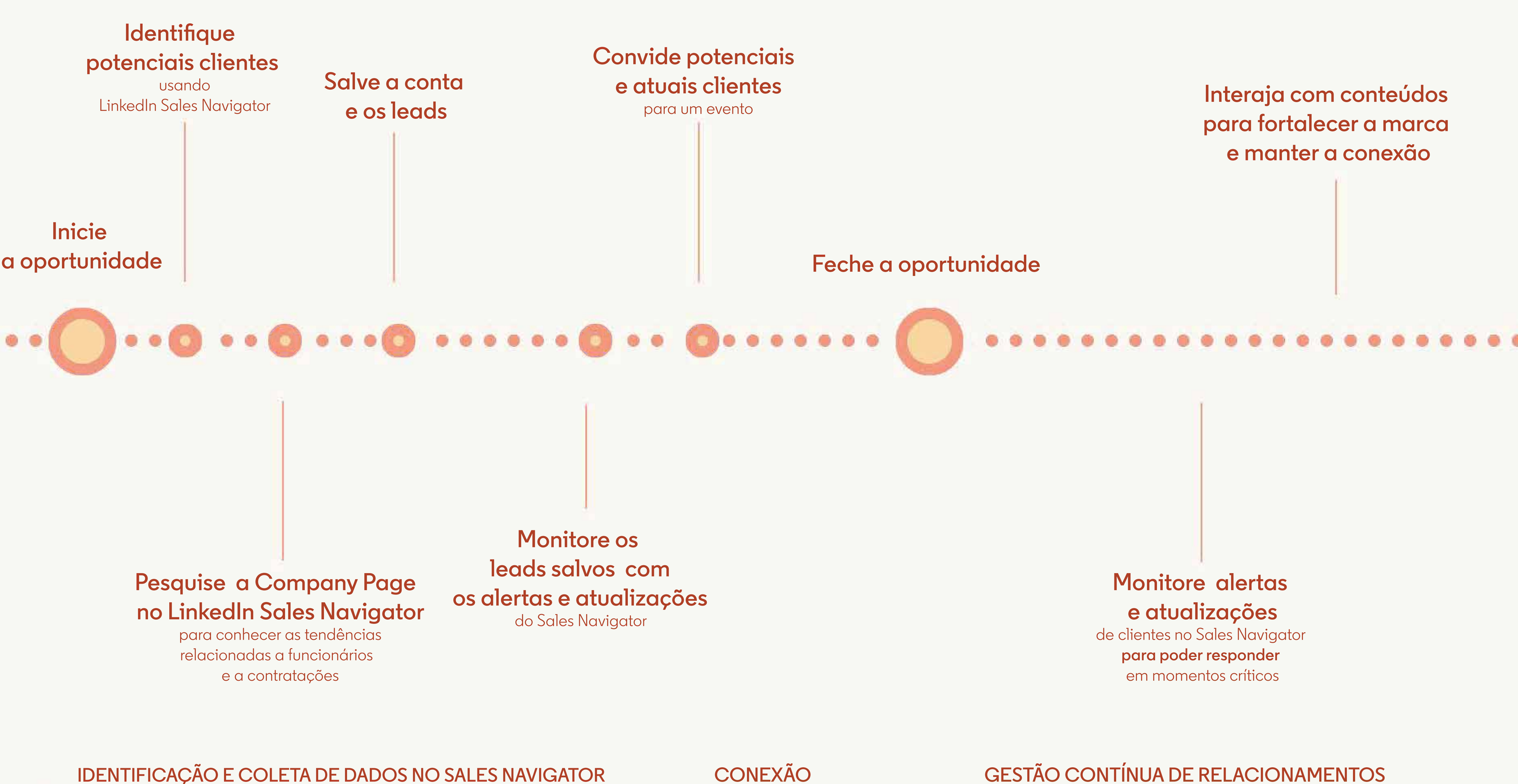
Use o InMail para entrar em contato com potenciais clientes mesmo quando não forem uma conexão de primeiro grau.

Você receberá alertas automaticamente quando alguém em sua rede se conectar a um dos leads que você está seguindo.



- A média de respostas do InMail é 3 vezes maior do que a de e-mails²

Confira como o LinkedIn Sales Navigator encurta o ciclo de vendas e aumenta a produtividade



Gostaria de falar com um dos nossos especialistas?

Saiba como o LinkedIn Sales Navigator pode ajudar você a atingir suas metas de vendas.

Solicite uma demonstração gratuita

